Fecha del Reporte:	31/10/2020
Ficha de Caracterización:	2182951
Cógigo:	06110097
Versión:	1
Denominación:	MERCADEO Y VENTAS
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	01/09/2020
Fecha Fin:	03/11/2020
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	63 - REGIONAL QUINDÍO
Centro de Formación:	9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
TI	1000603117	HESNAIDER	GUEVARA BEDOYA
TI	1000603117	HESNAIDER	GUEVARA BEDOYA
TI	1000603117	HESNAIDER	GUEVARA BEDOYA
TI	1000603117	HESNAIDER	GUEVARA BEDOYA
CC	1006997664	YURANY	FERNANDEZ SANDOBAL
CC	1006997664	YURANY	FERNANDEZ SANDOBAL

CC	1006997664	YURANY	FERNANDEZ SANDOBAL
CC	1006997664	YURANY	FERNANDEZ SANDOBAL
CC	1007269276	YESSICA ALEJANDRA	RIVERA DASSA
CC	1007269276	YESSICA ALEJANDRA	RIVERA DASSA
CC	1007269276	YESSICA ALEJANDRA	RIVERA DASSA
CC	1007269276	YESSICA ALEJANDRA	RIVERA DASSA
CC	1061625208	YESICA VANESA	GONZALEZ BERMUDEZ
CC	1061625208	YESICA VANESA	GONZALEZ BERMUDEZ
CC	1061625208	YESICA VANESA	GONZALEZ BERMUDEZ
CC	1061625208	YESICA VANESA	GONZALEZ BERMUDEZ
CC	1083010974	ENID YOHANA	ROMERO MANJARREZ
CC	1083010974	ENID YOHANA	ROMERO MANJARREZ
CC	1083010974	ENID YOHANA	ROMERO MANJARREZ
CC	1083010974	ENID YOHANA	ROMERO MANJARREZ

CC	1088345376	KAREN	BOTERO RAMIREZ
CC	1088345376	KAREN	BOTERO RAMIREZ
CC	1088345376	KAREN	BOTERO RAMIREZ
CC	1088345376	KAREN	BOTERO RAMIREZ
CC	1088345599	ELIANA LORENA	BOLAÑOS CEBALLOS
CC	1088345599	ELIANA LORENA	BOLAÑOS CEBALLOS
CC	1088345599	ELIANA LORENA	BOLAÑOS CEBALLOS
CC	1088345599	ELIANA LORENA	BOLAÑOS CEBALLOS
CC	1094909890	MARIA ELENA	PEREZ ARRIETA
CC	1094909890	MARIA ELENA	PEREZ ARRIETA
CC	1094909890	MARIA ELENA	PEREZ ARRIETA
CC	1094909890	MARIA ELENA	PEREZ ARRIETA
CC	1094952326	MARIA FERNANDA	CARDONA GUZMAN
CC	1094952326	MARIA FERNANDA	CARDONA GUZMAN

CC	1094952326	MARIA FERNANDA	CARDONA GUZMAN
CC	1094952326	MARIA FERNANDA	CARDONA GUZMAN
CC	1107528581	JULIAN	PEDRAZA MARTINEZ
CC	1107528581	JULIAN	PEDRAZA MARTINEZ
CC	1107528581	JULIAN	PEDRAZA MARTINEZ
CC	1107528581	JULIAN	PEDRAZA MARTINEZ
CC	1135184451	CARMEN CECILIA	BOROCUARA WAZORNA
CC	1135184451	CARMEN CECILIA	BOROCUARA WAZORNA
CC	1135184451	CARMEN CECILIA	BOROCUARA WAZORNA
CC	1135184451	CARMEN CECILIA	BOROCUARA WAZORNA
CC	1135184458	EBERSON	WAZORNA BOROCUARA
CC	1135184458	EBERSON	WAZORNA BOROCUARA
CC	1135184458	EBERSON	WAZORNA BOROCUARA
CC	1135184458	EBERSON	WAZORNA BOROCUARA

CC	13278096	DIEGO ARMANDO	VANEGAS TOLOZA
CC	13278096	DIEGO ARMANDO	VANEGAS TOLOZA
CC	13278096	DIEGO ARMANDO	VANEGAS TOLOZA
CC	13278096	DIEGO ARMANDO	VANEGAS TOLOZA
CC	24675530	GLORIA AMPARO	HOLGUIN AGREDO
CC	24675530	GLORIA AMPARO	HOLGUIN AGREDO
CC	24675530	GLORIA AMPARO	HOLGUIN AGREDO
CC	24675530	GLORIA AMPARO	HOLGUIN AGREDO
CC	25025759	ALEJANDRA PATRICIA	BENITEZ SOLARTE
CC	25025759	ALEJANDRA PATRICIA	BENITEZ SOLARTE
CC	25025759	ALEJANDRA PATRICIA	BENITEZ SOLARTE
CC	25025759	ALEJANDRA PATRICIA	BENITEZ SOLARTE
CC	27359371	LIBIA CARMENSA	PAIZ CORTES
CC	27359371	LIBIA CARMENSA	PAIZ CORTES

CC	27359371	LIBIA CARMENSA	PAIZ CORTES
CC	27359371	LIBIA CARMENSA	PAIZ CORTES
CC	36281333	GLADIZ	MARTINEZ GUTIERREZ
CC	36281333	GLADIZ	MARTINEZ GUTIERREZ
CC	36281333	GLADIZ	MARTINEZ GUTIERREZ
CC	36281333	GLADIZ	MARTINEZ GUTIERREZ
CC	41930576	SANDRA LISET	MADERO TAMAYO
CC	41930576	SANDRA LISET	MADERO TAMAYO
CC	41930576	SANDRA LISET	MADERO TAMAYO
CC	41930576	SANDRA LISET	MADERO TAMAYO
CC	41931931	GLORIA EMILSE	CELEMIN MARIN
CC	41931931	GLORIA EMILSE	CELEMIN MARIN
CC	41931931	GLORIA EMILSE	CELEMIN MARIN
CC	41931931	GLORIA EMILSE	CELEMIN MARIN

CC	41951184	ERIKA ALEXANDRA	SAAVEDRA JURADO
CC	41951184	ERIKA ALEXANDRA	SAAVEDRA JURADO
CC	41951184	ERIKA ALEXANDRA	SAAVEDRA JURADO
CC	41951184	ERIKA ALEXANDRA	SAAVEDRA JURADO
CC	4419413	FABIO	RIVILLAS MEJIA
CC	4419413	FABIO	RIVILLAS MEJIA
CC	4419413	FABIO	RIVILLAS MEJIA
CC	4419413	FABIO	RIVILLAS MEJIA
CC	66978129	MARYORI	MARTINEZ ROMERO
CC	66978129	MARYORI	MARTINEZ ROMERO
CC	66978129	MARYORI	MARTINEZ ROMERO
CC	66978129	MARYORI	MARTINEZ ROMERO
CC	69010686	BLANCA MARIA EMILIA	CEBALLOS PORTILLA
CC	69010686	BLANCA MARIA EMILIA	CEBALLOS PORTILLA

CC	69010686	BLANCA MARIA EMILIA	CEBALLOS PORTILLA
CC	69010686	BLANCA MARIA EMILIA	CEBALLOS PORTILLA

Reporte de Juicios de Evalu

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

ación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO

Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

Fecha del Reporte:	27/10/2020
Ficha de Caracterización:	2184855
Cógigo:	63110025
Versión:	1
Denominación:	TÉCNICAS DE VENTAS
Estado de la Ficha de Caracterización:	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	11/09/2020
Fecha Fin:	16/10/2020
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	63 - REGIONAL QUINDÍO
Centro de Formación:	9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
TI	1005088512	MAURICIO	CALLE VALENZUELA
CC	1005869998	KAROL DAYANA	BOLAÑOS CEBALLOS
CC	1068807740	LUZ CELLY	VARGAS PADILLA

TI	1094876041	MARIA JOSE	MARIN LONOÑO
CC	1094970966	YRIS DAMARIS	USECHE MENDOZA
CC	1097034005	YAMILETH	ENRIQUEZ BEDOYA
CC	1097035198	SANDRA MILENA	GOMEZ SOTO
CC	1097035751	EMERSON DILMER	PEÑAFIEL SOLARTE
TI	1193525986	ISAURA MARCELA	MENDOZA VARGAS
CC	18467053	LEONARDO	PELAEZ LOPEZ
CC	18469593	JHON FREDY	TREJOS GAVIRIA

CC	25019586	LUZ ENSUEÑO	GOMEZ SALAZAR
CC	25021422	LUZ AMANDA	OVALLE CASTILLO
CC	25024284	ALBA NELLY	MARIN LONDOÑO
CC	25024355	MIREYA	SEGURA VIRGUEZ
CC	25024724	DORA CECILIA	MACHADO TAMAYO
CC	25024750	MARICELA	SEGURA VIRGUES
CC	25025359	MARIA FABIOLA	MARIN VERGARA
CC	25025612	MARIA ISABEL	BLANDON LOPEZ

CC	25026846	BLANCA CECILIA	MEJIA HENAO
CC	25074194	CRUZ ELENA	TAPASCO ARICAPA
CC	30703711	OFELIA	SOLARTE RIOS
CC	31007618	ADELAIDA	MURCIA CASTIBLANCO
CC	31179229	JANETH	OSPINA MEJIA
CC	40415457	GLORIA JANETH	PALACIO RENGIFO
CC	65702638	DORA HELENA	LOPEZ LOPEZ

Reporte de Juicios de Evalu

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

ación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

Fecha del Reporte: 27/10/2020

Ficha de Caracterización: 2207413

Cógigo: 06110097

Versión: 1

Denominación: MERCADEO Y VENTAS

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 03/10/2020

Fecha Fin: 29/10/2020

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 63 - REGIONAL QUINDÍO

Centro de Formación: 9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1094901769	SANDRA YULIETH	MOLINA VIVAS
CC	1094901769	SANDRA YULIETH	MOLINA VIVAS
CC	1094901769	SANDRA YULIETH	MOLINA VIVAS
CC	1094901769	SANDRA YULIETH	MOLINA VIVAS
CC	1094928800	DELSY PAOLA	GONZALEZ AMPUDIA
CC	1094928800	DELSY PAOLA	GONZALEZ AMPUDIA

CC	1094928800	DELSY PAOLA	GONZALEZ AMPUDIA
CC	1094928800	DELSY PAOLA	GONZALEZ AMPUDIA
CC	24369438	SONIA	ARBELAEZ GIRALDO
CC	24369438	SONIA	ARBELAEZ GIRALDO
CC	24369438	SONIA	ARBELAEZ GIRALDO
CC	24369438	SONIA	ARBELAEZ GIRALDO
CC	24577533	MARIA ELENA	GUZMAN GOMEZ
CC	24577533	MARIA ELENA	GUZMAN GOMEZ
CC	24577533	MARIA ELENA	GUZMAN GOMEZ
CC	24577533	MARIA ELENA	GUZMAN GOMEZ
CC	24730975	SANDRA MILENA	QUINTERO MARTINEZ
CC	24730975	SANDRA MILENA	QUINTERO MARTINEZ
CC	24730975	SANDRA MILENA	QUINTERO MARTINEZ
CC	24730975	SANDRA MILENA	QUINTERO MARTINEZ

CC	24758518	LUZMIRIA	LOPEZ MARIN
CC	24758518	LUZMIRIA	LOPEZ MARIN
CC	24758518	LUZMIRIA	LOPEZ MARIN
CC	24758518	LUZMIRIA	LOPEZ MARIN
CC	25221327	YOLANDA	OSPINA QUICENO
CC	25221327	YOLANDA	OSPINA QUICENO
CC	25221327	YOLANDA	OSPINA QUICENO
CC	25221327	YOLANDA	OSPINA QUICENO
CC	29185536	ANGELA MARIA	VELEZ
CC	29185536	ANGELA MARIA	VELEZ
CC	29185536	ANGELA MARIA	VELEZ
CC	29185536	ANGELA MARIA	VELEZ
CC	35488006	LUZ MARY	AMPUDIA MURCIA
CC	35488006	LUZ MARY	AMPUDIA MURCIA

CC	35488006	LUZ MARY	AMPUDIA MURCIA
CC	35488006	LUZ MARY	AMPUDIA MURCIA
CC	38755317	AIDA LUZ	BUITRAGO ALVAREZ
CC	38755317	AIDA LUZ	BUITRAGO ALVAREZ
CC	38755317	AIDA LUZ	BUITRAGO ALVAREZ
CC	38755317	AIDA LUZ	BUITRAGO ALVAREZ
CC	41889357	ROSALINA	MENDEZ MONTES
CC	41889357	ROSALINA	MENDEZ MONTES
CC	41889357	ROSALINA	MENDEZ MONTES
CC	41889357	ROSALINA	MENDEZ MONTES
CC	41904518	ADRIANA	ROMERO CHUQUEN
CC	41904518	ADRIANA	ROMERO CHUQUEN
CC	41904518	ADRIANA	ROMERO CHUQUEN
CC	41904518	ADRIANA	ROMERO CHUQUEN

CC	41909662	NUBIOLA	GARCIA YAÑEZ
CC	41909662	NUBIOLA	GARCIA YAÑEZ
CC	41909662	NUBIOLA	GARCIA YAÑEZ
CC	41909662	NUBIOLA	GARCIA YAÑEZ
CC	41916850	OLGA PATRICIA	ROMAN CONTENTO
CC	41916850	OLGA PATRICIA	ROMAN CONTENTO
CC	41916850	OLGA PATRICIA	ROMAN CONTENTO
CC	41916850	OLGA PATRICIA	ROMAN CONTENTO
CC	41919245	MARIA EUGENIA	RINCON TRIVIÑO
CC	41919245	MARIA EUGENIA	RINCON TRIVIÑO
CC	41919245	MARIA EUGENIA	RINCON TRIVIÑO
CC	41919245	MARIA EUGENIA	RINCON TRIVIÑO
CC	41920383	VIANETH	SALCEDO CHARRY
CC	41920383	VIANETH	SALCEDO CHARRY

CC	41920383	VIANETH	SALCEDO CHARRY
CC	41920383	VIANETH	SALCEDO CHARRY
CC	41920509	MARIA HELENA	GIRALDO LOPEZ
CC	41920509	MARIA HELENA	GIRALDO LOPEZ
CC	41920509	MARIA HELENA	GIRALDO LOPEZ
CC	41920509	MARIA HELENA	GIRALDO LOPEZ
CC	41921450	FRANCY ENITH	JIMENEZ ARANGO
CC	41921450	FRANCY ENITH	JIMENEZ ARANGO
CC	41921450	FRANCY ENITH	JIMENEZ ARANGO
CC	41921450	FRANCY ENITH	JIMENEZ ARANGO
CC	41943297	DIANA MARIA	VALENCIA HERNANDEZ
CC	41943297	DIANA MARIA	VALENCIA HERNANDEZ
CC	41943297	DIANA MARIA	VALENCIA HERNANDEZ
CC	41943297	DIANA MARIA	VALENCIA HERNANDEZ

CC	41959841	ALBA LILIANA	CIFUENTES BURITICA
CC	41959841	ALBA LILIANA	CIFUENTES BURITICA
CC	41959841	ALBA LILIANA	CIFUENTES BURITICA
CC	41959841	ALBA LILIANA	CIFUENTES BURITICA
CC	51789635	MARIA NELLY	AMPUDIA MURCIA
CC	51789635	MARIA NELLY	AMPUDIA MURCIA
CC	51789635	MARIA NELLY	AMPUDIA MURCIA
CC	51789635	MARIA NELLY	AMPUDIA MURCIA
CC	52559297	BLANCA BERENICE	OSPINA QUICENO
CC	52559297	BLANCA BERENICE	OSPINA QUICENO
CC	52559297	BLANCA BERENICE	OSPINA QUICENO
CC	52559297	BLANCA BERENICE	OSPINA QUICENO
CC	55057964	LEONOR	ARDILA SILVA
CC	55057964	LEONOR	ARDILA SILVA

CC	55057964	LEONOR	ARDILA SILVA
CC	55057964	LEONOR	ARDILA SILVA

Reporte de Juicios de Evalu

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
EN FORMACION	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA
POR CERTIFICAR	3379 - PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

ación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	NO APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	NO APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	NO APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	NO APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO

303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO
303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO
303451 - ESTABLECER PLAN DE MERCADEO	APROBADO
303452 - REALIZAR PROYECCION DE VENTAS	APROBADO

303453 - ESTRUCTURAR ESTRATEGIAS DE MERCADO EN LAS DIFERENTES ÁREAS Y TIPOS DE FORMATO	APROBADO
303454 - IDENTIFICAR EL SEGMENTO DEL MERCADO	APROBADO

Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

Fecha del Reporte:	27/10/2020
Ficha de Caracterización:	2207494
Cógigo:	63110025
Versión:	1
Denominación:	TÉCNICAS DE VENTAS
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	05/10/2020
Fecha Fin:	31/10/2020
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	63 - REGIONAL QUINDÍO
Centro de Formación:	9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1005108527	LUDWING DANIEL	DUARTE GALVIS
TI	1005278834	GERITZA ALEXANDRA	ORTIZ SALDARRIAGA
CC	1005784279	NATALIA	URIBE SUAREZ

CC	1006186955	JUAN DIEGO	RODRIGUEZ FERIZ
TI	1090273480	VALENTINA	MONCAYO VALENCIA
CC	1098307846	MONICA PAOLA	ROJAS RESTREPO
CC	1098309328	NATALIA ANDREA	GIRALDO OSPINA
CC	1110116592	CARMEN JULIA	TRUJILLO BERNAL
CC	1126454040	ANDRY YESENIA	MARTINEZ DAZA
CC	1136179000	LUIS ALBERTO	TABORDA CORDOBA
CC	1144168502	DIANA PATRICIA	SANCHEZ SUAREZ

CC	16461120	EIDER ALBERTO	URIBE VALENCIA
CC	24615409	MARIELA	LOPEZ DE GOMEZ
CC	24674123	ROSA	AGUIRRE SALAZAR
CC	29973718	CELINA	SUAREZ GARCIA
CC	31844719	MELANIA	LEDESMA GONZALEZ
CC	31962807	GRACIELA	RUIZ
CC	41893720	MARIA LUZ MILA	MURILLO GUZMAN
CC	41910412	ELIZABETH	GOMEZ LOPEZ

CC	41920696	LUZ ADRIANA	VARON HINCAPIE
CC	41923340	MARIA DOLORES	MUÑOZ MUÑOZ
CC	41953325	GLORIA MILENA	VANEGAS DIAZ

Reporte de Juicios de Evalu

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
EN FORMACION	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
EN FORMACION	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.
POR CERTIFICAR	5844 - REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

ación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	NO APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	NO APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO
181719 - REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN	APROBADO

Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA

CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA
CC 41946552 - AURA MARIA RESTREPO MEJIA